



THE power OF SALES 営業力

技術に対応できる
営業スタッフが
きめ細やかにサポート。

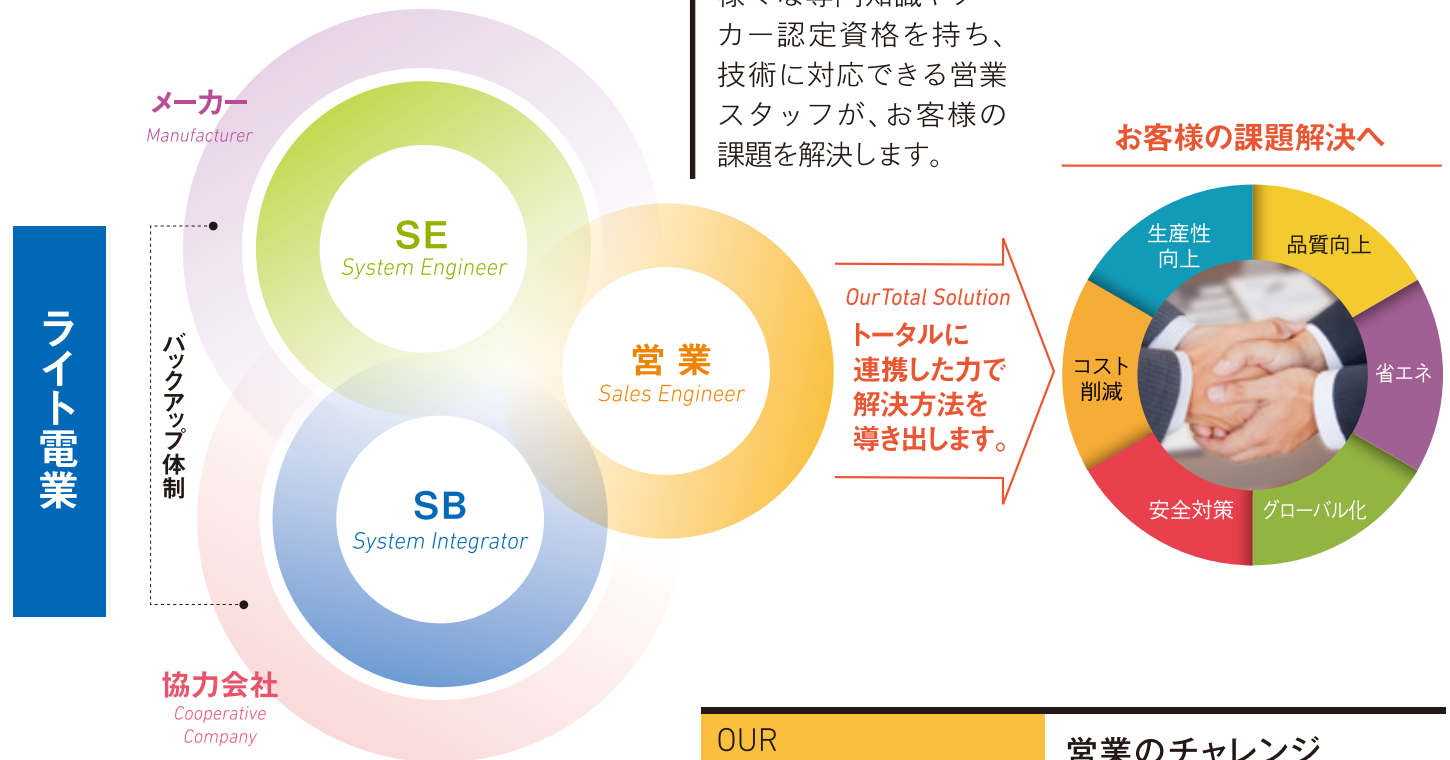
ライト電業の「営業力」を支えるのは、「技術に対応できる営業スタッフ」の存在。彼らはメーカー認定や国家資格などの専門知識を持ち、技術に精通したプロ集団です。加えて国内外の一流メーカー、協力会社との強固なパイプにより、国内海外含め「工場まるごと」提案できる独自の対応力を発揮しています。また営業2人に対し、社内スタッフが1人の割合でサポート、各拠点にはフリーで動けるシステムエンジニアも常駐するため、地域密着で常に迅速な対応が可能。さらにはシステムコーディネートができるSBとトータルに連携することでスピーディに課題解決へと導きます。

Sales & Management

スピーディに課題解決へ導く営業力

各拠点の営業部内にSEを配属。やりたいことを伝えれば、地域密着で技術的なことを含めた解決策を、迅速にご提案します。

様々な専門知識やメーカー認定資格を持ち、技術に対応できる営業スタッフが、お客様の課題を解決します。



ライト電業

メーカー
Manufacturer

バックアップ体制

協力会社
Cooperative Company

SE
System Engineer

SB
System Integrator

営業
Sales Engineer

Our Total Solution
トータルに
連携した力で
解決方法を
導き出します。

お客様の課題解決へ



「環境へのご提案をはじめ、電気、メカ、電子の最新の商品情報」をホームページに掲載しています。

ライト電業

検索

<http://www.e-light.ne.jp> をご覧ください。
FA業界の今を知る「メールマガジン」もお届けしています。



OUR
CHALLENGING
FOR
NEXT DOOR

新しい世界に取り組む
私たちのチャレンジ

営業のチャレンジ

お客様の経営課題のひとつである「環境」への対応力を高めるため、2012年8月に「環境事業推進室」を開設。今後は工場全体、敷地全体をカバーする独自の提案力をさらに強化していきます。